=CONT.SE(Tabela2[@[Apólice de Seguro (Danos Ao Patrimônio/Incêndio)]:[Relatório DCTFWEB]];"<>"&"N/A")

=CONT.SE(Tabela2[@[Apólice de Seguro (Danos Ao Patrimônio/Incêndio)]:[Relatório DCTFWEB]];"="&"S")

EXCEL CANIVETE SUÍÇO –CRIANDO UM RELATÓRIO E O FAMOSO DASHBOARD

1 – Spend mensal e acumulado (geral – todas as compras efetuadas BR) e desse valor, qual a parcela da LIVE, EXHIBITION, VENUES.

2 – Savings (Valor mensal e acumulado)

EKPO NÃO

2.1 – Incluir Meta 2024 de 8% no acumulado

3 – Top 10 fornecedores em custos em 2024 – LIVE x comparação com 2023

3.1 – Qual a recorrência de contratação (pela quantidade de POs) de cada um desses fornecedores (mensal e anual) x comparação com 2023?

3.2 – Quantos dos fornecedores recorrentes no ano possuem contrato de serviços/fornecimento de longo prazo (6 meses ou mais) x comparação com 2023?

3.3 – Quanto representam (em custos e %) os que não possuem contrato x comparação com 2023?

3.4 – A quais categorias pertencem os que não possuem contrato de longo prazo x comparação com 2023?

4 – Top 10 fornecedores em custos em 2024 – EXHIBITION x comparação com 2023

4.1 – Qual a recorrência de contratação (pela quantidade de POs) de cada um desses fornecedores (mensal e anual) x comparação com 2023?

4.2 – Quantos dos fornecedores recorrentes no ano possuem contrato de serviços/fornecimento de longo prazo (6 meses ou mais) x comparação com 2023?

4.3 – Quanto representam (em custos e %) os que não possuem contrato x comparação com 2023?

5 – Top 10 fornecedores em custos em 2024 – VENUES (cada uma) x comparação com 2023

5.1 – Qual a recorrência de contratação (pela quantidade de POs) de cada um desses fornecedores (mensal e anual) x comparação com 2023?

5.2 – Quantos dos fornecedores recorrentes no ano possuem contrato de serviços/fornecimento de longo prazo (6 meses ou mais) x comparação com 2023?

5.3 – Quanto representam (em custos e %) os que não possuem contrato x comparação com 2023?

6 – Fornecedores que atualmente prestam serviços/fornecem materiais para mais de uma BU (x Gasto Mensal e Acumulado)

6.1 – Representatividade do gasto acumulado com esses fornecedores (somados) no Spend Geral Acumulado – item 1. (isso demonstrará a representatividade da sinergia já existente)

6.2 – Possuem contrato de longo prazo? Data de término. Estão vigentes, vencidos, a vencer (menos de 60 dias do término)?

7 – Fornecedores que atualmente prestam o mesmo serviço ou fornecem o mesmo material para cada BU (fornecedores distintos) (x Gasto Mensal e Acumulado)

7.1 – Representatividade (em %) do gasto acumulado com esses fornecedores (somados) no Spend Geral Acumulado – item 1. (isso demonstrará um potencial de sinergia a ser trabalhado)

7.2 – Inserir Meta 2024 de redução de 2% (?) dessa representatividade

8 – Número de POs sem RCs x Total de POs emitidas (mensal e acumulado) x comparação com 2023 (mensal e acumulado)

8.1 – Representatividade em % dessa quantidade x comparação com 2023

8.2 – Inserir Meta 2024 de redução de 60% no número de POs emitidas sem RCs

9 – Número de POs emitidas por pessoas que não fazem parte da área de Compras e valor total dessas POs (mensal e acumulado) em 2024 x comparação com 2023 (mensal e acumulado)

9.1 – Dessas POs emitidas por pessoas que não fazem parte da área de Compras, qual o % de emissão por área (ex.: Administrativo, RH, Manutenção, Almox....). Imagino que precise de um relatório do SAP/EBMS que mostre o login de quem emitiu a PO e tenha que buscar com TI a área a que essa pessoa pertence.

9.2 – Inserir Meta 2024 de redução de 60% no número de POs  emitidas por pessoas alheias à área de Compras

10 – Número de RCs abertas há mais de 180 dias sem conversão em PO.

10.1 – Representatividade (%) desse número no total de RCs emitidas

11 – Tempo médio de aprovação de POs (mensal e acumulado) em 2024 x comparação com 2023 (mensal e acumulado)

11.1 – Inserir Meta 2024 de 3 dias corridos

12 – Número total de NFs lançadas por Compras (mensal e acumulado) atualmente x comparação com 2023 (mensal e acumulado)

12.1 – Representatividade desse número no total de NFs lançadas pela Companhia (mensal e acumulado) x comparação com 2023

13 – Condição de Pagamento negociada (média geral) em 2024 x comparação com 2023

13.1 – Inserir Meta 2024 de 20 dias de média geral para condição de pagamento negociada

14 – Tempo médio entre emissão da NF e Pagamento (mensal e acumulado) x comparação com 2023

14.1 – Inserir Meta 2024 de tempo médio de 10 dias (?)

15 – Quantidade de NFs emitidas com data posterior à emissão da PO – Regularizações (mensal e acumulado) em 2024 x comparação com 2023

15.1 – Qual a representatividade (%) de LIVE, EXHIBITION, VENUES nessas regularizações 2024 x comparação com 2023

15.3 – Inserir Meta 2024 de redução de 30% nas Regularizações

16 – Quantidade e valor de pagamentos realizados com atraso (mensal e acumulado) em 2024 x comparação com 2023

16.1 – Representatividade desses atrasos na quantidade geral de pagamentos feitos a fornecedores e valor total pago (mensal e acumulado) x comparação com 2023

17 - Valor de multas pagassem 2024 por atrasos de pagamentos a fornecedores (mensal e acumulado) x comparação com 2023

17.1 – Motivos indicados pelo CAP para as multas (%)  (mensal e acumulado) x comparação com 2023

17.2 – Inserir Meta 2024 de limite máximo de 30% na quantidade de multas por responsabilidade exclusiva de Compras

18 – Tempo médio geral de atendimento de Compras às solicitações (tempo entre emissão da RC e emissão da PO) em 2024 x comparação com 2023

        Segregar o tempo médio de atendimento em:

               - Venues (materiais e serviços) – Inserir Meta 2024 de tempo médio de 12 dias corridos para materiais e 30 dias corridos para serviços

               - Live (materiais e serviços) - Inserir Meta 2024 de tempo médio de 10 dias corridos para materiais e 15 dias corridos para serviços

1. Principais Fórmulas (Esqueça o Procv - > vamos falar do Procx / Cont.se / Se / Somase/ E / OU)

Deixe seu relatório automático

- formatação Condicional

- barra de percentual

- lista suspensa

1. Boas práticas na construção de um relatório (como se chega num dashboard?)
2. Criando um Banco de Dados

– importando dados de uma foto

- Ferramenta de Dados > sua grande amiga

- Soma Rápida

- remover linhas/ colunas com teclado

1. Quando usar uma tabela dinâmica?
2. Como usar uma tabela dinâmica?
3. E um gráfico?

- segmentação de dados

- dicas de formatação de figuras e tabelas dinâmicas

- nunca use o mesclar no seu relatório

-layout, formatação de página para criação de PDF

1. Deixe seu relatório bonito
2. O que são dashboards? Qual a estrutura deles? O que são cards?
3. Como apresentar – PDF solução rápida e eficaz
4. Extrair dados do SAP criar uma Tabela dinâmica e um dashboard

Pegar uma base de dados criar um relatório